

CAW 190/13

8 de enero de 2013

Cuota arancelarias de pasta de maní en los Estados Unidos

Dentro de las negociaciones de acceso al mercado de la Ronda Uruguay, Estados Unidos estableció una cuota arancelaria de 20.000 toneladas de pasta de maní que fue distribuida entre Canadá, Argentina, otros países beneficiarios del Sistema Generalizado de Preferencias y una pequeña cantidad a otros países (ver cuadro 1).

Esta cuota esta disponible desde el 1 de enero de cada año hasta el 31 de diciembre del mismo año y las importaciones realizadas dentro del volumen de la cuota están exentas de pagar el arancel de importación, mientras que las exportaciones que superan el volumen asignado de la cuota deben pagar un arancel de 131,8%.

Cuadro 1. Asignación Cuota Pasta de Maní por País

País	Cuota Toneladas	Arancel	
		Intra cuota Centavos/Kg	Extra cuota Porcentaje
Total	20.000		
Canadá	14.500	0	131.8 %
Argentina	3.650	0	131.8 %
SGP	1600	0	131.8 %
Otros	250	0	131.8 %
No NMF			155%

Durante 2010 y 2011 Argentina exportó el 100% de su cuota por un valor promedio de u\$s 1.800/tonelada (ver cuadro 2). Este incremento en las importaciones con relación a los realizados a principios de la década se debió a una caída en la producción de maní en los Estados Unidos debido a la sustitución del maní por el algodón y al efecto de la sequía en los Estados Unidos que redujo la producción de 1,9 millones de toneladas (campana 2010/11) a 1,6 millones de toneladas (campana 2011/12) resultando en el incremento más importante de los precios internos de maní de los últimos 20 años.

Durante el año 2012 el volumen de las exportaciones de Argentina cayeron con respecto a los años anteriores (67% de la cuota equivalentes a 2.460 toneladas), aunque se alcanzó el mayor precio promedio de exportación de la década, u\$s 3.000/tonelada, debido a la baja oferta de maní en el mercado interno (ver cuadro 2).

Según las estimaciones del USDA, las condiciones del mercado del maní cambiarían radicalmente para la campana 2012/13 dado que el alza de los precios

internos incrementaría en un 40% el área sembrada con maní, lo que resultaría en un nuevo escenario de producción, precios e importaciones de pasta de maní.

Cuadro 2. Exportaciones Argentinas dentro de la Cuota de Pasta de Maní

Año	Volumen		Valor	
	(Tn)	Porcentaje de la cuota	Miles U\$\$	U\$\$/tonelada promedio*
1995	1.549	42,40%	1.758	1.130
1996	3.650	100%	5.040	1.380
1997	3.650	100%	5.447	1.490
1998	3.582	98,10%	4.270	1.190
1999	2.029	55,60%	2.043	1.000
2000	1.802	49,00%	1.885	1.040
2001	1.584	43,42%	1.811	1.140
2002	416	11,39%	432	1.000
2003	1.327	36,37%	1.403	1.050
2004	1.343	36,82%	1.422	1.050
2005	1.728	47,35%	1.847	1.070
2006	2.249	61,64%	2.394	1.060
2007	3.176	87,02%	3.973	1.250
2008	3.506	96,06%	5.932	1.700
2009	2.823	77,36%	5.073	1.800
2010	3.642	99,78%	6.356	1.750
2011	3.650	100%	6.676	1.830
2012	2.464	67,52%	7.392*	3.000

*Valor aproximado